"Basta visite low cost" l'allarme dei medici sulla sanità con lo sconto

Crescono del 30% l'anno le offerte a prezzi stracciati

La tentazione del saldo selvaggio non è solo on line, riguarda ospedali e ambulatori

SARA STRIPPOLI

ROMA - In uno studio medico di Roma una visita oculistica viene proposta a soli 29 euro. A Napoli, con uno sconto dell'85 per cento, si può acquistare un check-up con consulenza ed ecografie pelvica, mammaria e tiroidea, a fegato e reni. Sul sito groupon.it, saltando da nord a sud in tutte le principali città italiane, con un clic si conquistano visite dermatologiche con mappatura dei nei a 50 euro, un check-up posturale con analisi dell'età metabolica e tre sedute di stretching a 49 euro, ablazione del tartaro e sbiancamento dei denti con uno sconto dell'80 per cento. Un grande hard discount della sanità con un fatturato stimato intorno ai 10 miliardi di euro e una crescita del 20-30 per cento l'anno e che comincia a preoccupare l'Ordine dei medici. La promozione online ha una validità di 24 ore, ma in moltissimi casiil coupon valido seimesi consente di avere il 20 per cento di riduzione sui controlli successivi. Sul sito exploro.it, strutture private offrono servizi sanitari con card annuali e promozioni che oscillano fra il 10 e il 20 per cento. La tentazione del saldoselvaggiosista diffondendo anche fuori dalla rete. Così l'inaugurazione di un nuovo poliambulatorio privato può coincidere con la promozione di visite specialistiche a 60 euro, com'è accaduto di recente a Genova. Le strategie del marketing si affacciano anche negli ospedali. Un tentativo, seppure molto diverso, di attirare clienti

lo sta facendo gli Ospedali Riuniti di Bergamo, che ha chiuso una convenzione con una compagnia aerea low cost: i malati e i loro familiari chescelgono di farsi curare li hanno uno sconto del 25 per cento sui voli.

Ma la sanità può essere considerata un prodotto da svendere come le fette biscottate prossime alla scadenza? Le barricate cominciano lentamente ad alzarsi e il dibattito apre le porte anche sull'attuale contrazione dell'offerta pubblica, che paga lo scotto dei tagli. Il sindacato medici Anaao-Assomed fa un'analisi molto severa: «Assoggettare la salute alle regole del consumismo determina quello chesiè verificato negli Usa-dice il segretario nazionale Costantino Troise - Secondo i dati Ocse ogni cittadino americano spende per le cure sanitarie 7.290 dollari all'anno contro i 2.886 dollari della spesa procapite in Italia. Se questo differenziale viene interpretato come l'entità di un mercato potenziale è lecito attendersi un proliferare dell'offerta e di prestazioni». Esiste un gigantesco problema di appropriatezza, incalza il vicesegretario Giorgio Cavallero «la deregulation ha determinato la proliferazione di soggetti e apre un serio problema di verifica. I tagliallasanità pubblica, lelisted'attesa, l'imposizione di ticket, stanno creando le condizioni per la formazione di un mercato parallelo apparentemente meno costoso, macherischiadi alimentare un circuito di accertamenti e prestazioni». Due giorni fa da Udine anche gli odontoiatri hanno denunciato che il 90 per cento delle pubblicità sanitarie in campo odontoiatrico va contro le regole deontologiche. La Cao (Commissione albo odontoiatri) ha organizzato

un convegno dal titolo "La pubblicità è l'anima della professione?". Spiega Giovanni Braga, presidente del Friuli Venezia Giulia: «A medio e lungo termine questi comportamenti possono portare a un peggioramento della salute. Nonè la difesa di una casta, ma non tutti sanno che uno sbian camento non è una prestazione innocua e deve essere fatta da professionisti seri e che una detartrasi a 29 euro viene fatta forse in dieci minuti mentre servirebbe un'ora». Groupon negachesitrattidisvendita: «Nonintendiamo privare la sanità del suo valore, bensì permettere al singolo utente di accedere a servizi notoriamente costosi risparmiando sensibilmente. Le offerte sono valide solo per 24 ore. E quelle pubblicate sulla nostra piattaforma sonosottoposteaunrigidoiterper verificare la serietà del professionista, la qualità della struttura e il valore dei servizi».

Posti letto

La Germania ha 8,2 posti letto per abitante

> La media europea é di 5,6 per 1000 abitanti

> > La media italiana 3,7 per 1000. al 24esimo posto



Lunedì 12 settembre 2011 p.39



0 0

per tutta Italia 16 euro invece di 39 per una card benessere utile in 1500 strutture, sconti e omaggi per la rete Day medical, dentisti, specialisti, centri diagnostici e ottici



per uno sbiancamento dei denti

Costava 300 euro, sconto del 74%

(2) Torino

79 euro check- up posturale e analisi cell' etá metabolica con 3 sedute di stretching

49 euro invece di 300 euro (3) Modena

visita specialistica chirurgica con mappatura dei nei

59 euro, con lo sconto del 71%

(4) Verona

seciuta di linfodrena ggio medicale di 40 minuti con metodio Vocider

39 euro invece di 180

5 Firenze

una consulenza e visita con chirurgo vascolare con ecodo poler a risposta inimediata e freesami dagnostici (indicati a partire da 20 anni)

Costava 250 si vende a 39 euro

39 euro

6 Milano cinque sedute di scierosanti anticapillari alle gambe 0

(E)

7 Milano

39 euro

per un checkup riservato alle donne: visita senologica, ecografia mammaria e pap test

(8) Roma Costava 100 sedule di mesolerapia con visita merdica 99 euro dicetetici

39 euro invece di 150

(9 Roma visita dermatologisca

per una visitan specialistica Sconto del 77 4%

La sanita' low cost

10 mld di euro Le stime sul valore della sanità low cost

20-30% La crescita annua della sanità low cost

6% Secondo Assolowcost l'incidenza é pari al 6 per cento della spesa sanitaria

30-60% Un'indagine della Scuola di formazione continua del campus biomedico di Roma valuta che le strutture low cost facciano risparmiare dal 30 al 60 per cento sulle normali tariffe di mercato

Un fenomeno legato alla crisi Nel 2010 gli studi odontoiatrici hanno avuto un fatturato inferiore del 35 per cento

Spesa sanitaria pro-capite

7.290

2.686 (1.800 euro)

In Italia

11 20% della spesa é sostenuta dalle famiglie

Regioni presentano un deficit da ripianare



